

	Formato de minuta para informe de gestión AOXLAB S.A.S	Identificación: FOR-GC-034
		Revisión: 0
		Inicio de vigencia: 2018/04/06

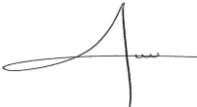

Formato de minuta para informe de gestión FOR-GC-034		
⁽³⁾ Almacenamiento del registro: http://107.190.139.42/~aoxlabsgc/sig/	⁽¹⁾ Consecutivo No. :	006/2018
	⁽²⁾ Fecha de Informe:	2018-05-21
⁽⁴⁾ Informe realizado por: Andi Rendón Arroyave		
⁽⁵⁾ Proceso y/o área a Cargo: Líder Comercial		
⁽⁶⁾ Período de Gestión:	2018-05-15 2018-05-19	
⁽⁷⁾ INFORME DE GESTION SEMANA ANTERIOR		
No.	Principales actividades y/o gestiones realizadas	% Cumplimiento
1	Cotizaciones realizadas 19	82%
2	Visitas Comerciales 3	100%
3	Programación de muestreos fundación Intal	100%
4	Se solicitaron 7 visitas comerciales de las cuales aceptaron 4	57%
5	Reunión con LE HABLA MARIA de seguimiento, pues se están teniendo muchas inconformidades en la parte comercial, ya que no están realizando casi llamadas, no se cumple con el tiempo contratado y Maria Eugenia se retira de las llamadas telefónicas ya que no tiene buen servicio comercial	100%
6	Para la semana de 2018-05-15 2018-05-19, tenemos cliente nuevo, MARIA ISABEL LEDESMA HERNANDEZ	100%
7	Se realizaron 5 órdenes de compra con los laboratorios Biopolab (N°0126)	100%
Observaciones: Se solicitaron 23 cotizaciones y se enviaron 19		

⁽⁸⁾ PROGRAMACIÓN DE ACTIVIDADES SEMANA EN CURSO			
No.	Principales actividades y/o gestiones a realizar	Fecha	% Esperado de Avance
1	Cotizaciones	2018-05-15 2018-05-19	82%
2	Reunión comercial con los clientes Mundo verde, Panificadora Sams, Konzudely, Ana Maria Duque.	2018-05-07 2018-05-12	100%

	Formato de minuta para informe de gestión AOXLAB S.A.S	Identificación: FOR-GC-034
		Revisión: 0
		Inicio de vigencia: 2018/04/06

3	Reunión seguimiento LHM	2018-05-18	100%
4	Solicitud de visitas comerciales 11	2018-05-21 2018-05-25	100%
Observaciones:			

(9) PRESENTACIÓN AVANCE INDICADORES			
No.	Indicadores a cargo	% Meta	% Real
1	Porcentaje de Cotizaciones efectivas Mayo 15 al 19 (663-3, 605-3, 600-6, 397-5, 382-13,)	95%	26%
Observaciones: Se debe tener en cuenta que aunque se cotice el cliente no siempre toma el servicio inmediatamente, tener en cuenta que los servicios pueden ser tomadas en cotizaciones anteriores de Mayo 15			
Anexo de gráficos:			

(10) RETOS DE LA SEMANA			
No.			
1	Lograr enviar el 100% de las cotizaciones		
2	Programar 4 visitas comerciales para esta semana.		
(11) Fecha de próxima reunión:		2018-05-28	Coordina:
(12) Elaboró:	 Nombre y firma	Aprobó:	 Nombre y firma

Ref: MGC